# **兼职有偿销售服务合同**

　　甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　甲乙双方经友好协商在平等互利的基础上，甲方授权乙方兼职在\_\_\_\_\_\_\_\_\_地区有偿为甲方销售产品及服务。由甲方协调并支援乙方日常的业务工作。

　　一、总则

　　1.甲方授权\_\_\_\_\_\_\_\_\_为甲方兼职人员，销售甲方的产品及工程服务。

　　2.本协议有效期\_\_\_\_\_\_\_\_\_年(自\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日)，期满后经双方协商后续签。

　　3.乙方作为甲方的兼职应遵循甲方的各项规定和政策，和甲方保持一致。不得做出有损甲方利益的事情，否则甲方有权中止乙方作为甲方的兼职销售员资格并追究其责任。

　　4.甲乙双方应本着互利互惠、友好协商，顾客至上的原则共同发展。

　　二、质量

　　1.甲方严格保证所提供的产品，其各项技术指标均达到说明书及所提供技术资料之要求。

　　2.乙方为甲方代理销售产品中，涉及技术问题需甲方协助谈判时，应事前通知甲方，由甲方进行技术支援。

　　3.甲方免费为乙方提供产品说明书、技术资料、公司简介、资质证书等所需资料。

　　4.业务费用由乙方负担。

　　三、价格

　　1.甲方提供统一的价格表给乙方，乙方不得擅自将价格表内容透漏给竞争对手。

　　2.甲方按代理价给乙方，超出代理价部分的差额(扣除税金)作为乙方销售佣金。

　　3.甲方视乙方年销售额情况，按销售额(代理价计算)的\_\_\_\_\_\_\_\_\_%给乙方作为奖励。

　　4.特殊业务竞争价格需调整的`(低于代理价)需经甲方同意，酌情处理。

　　5.甲方因技术、原材料、市场等因素影响需要变动价格时，应提前通知乙方，乙方价格自行调整。

　　四、货款

　　1.乙方应要求用户按代理价作为预付款底数，若用户无预付款，乙方须个人垫付，乙方提货时付足货款(代理价)。

　　2.特殊情况需经本公司批准后确定。

　　五、佣金

　　乙方在合同款全部到帐后提取佣金。

　　六、供货

　　1.甲方对乙方代理产品的供货实行优先保证的原则，供货时间按甲方答复时间为准。

　　2.乙方应严格按合同付款条件执行，预付款来款推迟，则供货期顺延，正常供货时按合同条款执行，供需紧张时按来款先后确定。

　　3.乙方及其用户单方中止订货合同，双方可协商解决，协商不成则通过法律解决。

　　七、发票

　　乙方为甲方销售的产品，其销售发票需由甲方按乙方实际成交价开票的，付足全部货款后，甲方方能将发票移交乙方(或乙方用户)，特殊情况例外。

　　八、运输

　　1.运输方式：乙方自提或甲方代办运输。

　　2.甲方代办运输的，乙方需在发货前将运费与货款一同付给甲方，甲方按市场运价标准收费。

　　3.货物在甲方的吊装由甲方免费吊装，到达乙方用户后的吊装搬运等由乙方负责。

　　九、安装及售后服务

　　1.甲方负责产品的系统安装指导。

　　2.甲方对产品保修12个月，保修期内凡属甲方制造中的质量问题，由甲方负责，属乙方用户原因造成的问题，费用由乙方或乙方用户负担。

　　3.保修期以外的产品，视产品的具体情况确定有偿或无偿服务，乙方应与用户积极配合甲方服务，否则造成的损失，由乙方负责。

　　十、其他

　　乙方在下定单时须注明用户单位名称、联系人、电话，以便甲方建立用户档案，及时为用户提供售后服务。

　　协议未尽事宜，双方友好协商解决。

　　十一、本协议经双方签字盖章后生效，一式二份，双方各执一份。

　　甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　　　乙方(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　法定代表人(签字)：\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日　　　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日